



Европейска
КОМИСИЯ



Разгръщане на пълния потенциал на европейските МСП

Март 2020 г.

#EUIndustrialStrategy

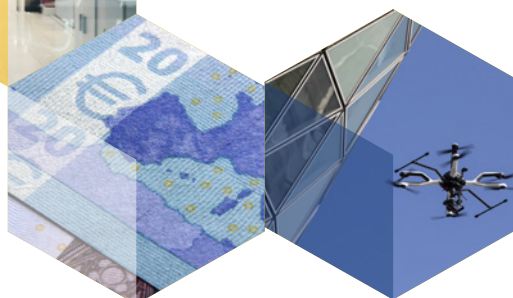
Малките и средните предприятия (МСП) са тясно вплетени в тъканта на Европа. Те са от съществено значение за конкурентоспособността и просперитета на Европа, както и за икономическия и технологичния суверенитет. Със **Стратегията за мястото на МСП в устойчива и цифрова Европа** Комисията иска да подпомогне и да предостави възможности за МСП от всички размери и сектори — от новаторските стартиращи предприятия, работещи в сферата на технологиите, до традиционните занаяти.

25
милиона
МСП в Европа



2/3 от работните места
са в МСП

50 % от
БВП на Европа

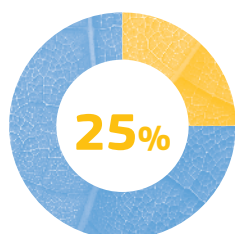


50 % от
всички МСП
осъществяват
иновационни
дейности

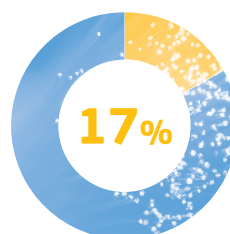
ЕС ще подкрепя МСП в 3 ключови области:



Устойчивия и цифровия преход



от МСП в ЕС
работят в областта
на екологичните
продукти или
услуги



от МСП са интегрирали
успешно цифровите технологии
в сравнение с 54 % от
големите предприятия

Въз основа на новата стратегия за МСП:

- Ще бъде назначен специален **консултационен екип по въпросите на устойчивостта** в рамките на съществуващата мрежа Enterprise Europe, за да се помогне на МСП да преодолее екологичните и социалните предизвикателства и да се подобри достъпът до умения.
- До 240 **центъра за цифрови иновации** ще съветват МСП как да интегрират цифровите иновации в продуктите, бизнес моделите и процесите си.
- Новият Европейски съвет по иновациите (ЕСИ) ще предостави 300 милиона евро, считано от следващата година, за да насърчи **революционни иновации**, спомагащи за постигане на целите на Зеления пакт.



2 Свободно извършване на стопанска дейност на единния пазар и извън него, по-специално чрез намаляване на бюрокрацията

МСП се нуждаят от подобрен достъп до пазарите. Стратегията за МСП ще намали пречките в рамките на единния пазар и ще осигури достъп до финансиране за покриване на инвестициите, необходими за екологичния и цифровия преход.

Предизвикателства



80 % от изнасящите МСП продават своите продукти и услуги на единния пазар, но някои сектори, като услугите, срещат повече пречки. Също така едва 600 000 МСП изнасят стоки извън ЕС



Едва на 40 % от предприятията в ЕС се плаща навреме. Това е причината за ¼ от случаите на несъстоятелност на МСП



78 % от МСП посочват сложните административни процедури като най-голямата пречка пред функционирането на единния пазар

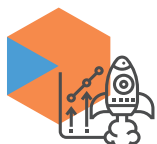
Действия



Партньорства между граничните региони, за да бъдат насърчени да подобряват, съгласуват или координират съвместно правилата и процедурите за трансгранично предоставяне на услуги, например относно командироването на работници и използването на цифрови инструменти. Както и разширена глобална схема „Еразъм за млади предприемачи“ в подкрепа на интернационализацията



Подкрепа за държавите членки при изпълнението на **Директивата за борбата със забавянето на плащанията** чрез създаване на инструменти за мониторинг и прилагане



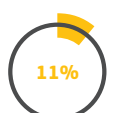
Разработване на **стандарт на ЕС за национални схеми за стартиращи предприятия** с държавите членки с цел ускоряване на растежа на високотехнологичните МСП и стартиращите предприятия в рамките на единния пазар

3 По-добър достъп до финансиране

Пречки пред достъпа до финансиране

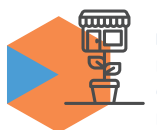


Едва 10 % от външното финансиране на европейските МСП са от капиталовите пазари



Едва 11 % от предприятията в Европа разглеждат собствения капитал като възможен вариант за финансиране, като едва 1 % са го използвали

Инвестициите в рисков капитал в Европа са в пъти по-малко от тези в САЩ, като разрастващите се предприятия са три пъти по-малко



Създаване на фонд **за първично публично предлагане (ППП) за МСП**, като инвестициите ще бъдат насочвани чрез нов публично-частен фонд, създаден в рамките на програмата InvestEU, и стартиране на инициатива за финансиране, отчитащо принципа на равенство между половете, с цел стимулиране на финансирането на ръководени от жени дружества и фондове



Създаване на инициативата ESCALAR — механизъм за **увеличаване на размера на фондовете за рисков капитал** и привличане на повече частни инвестиции, за да се помогне на предприятията с висок потенциал да се разрастват

МСП в центъра на конкурентоспособната трансформация на Европа

Представител на ЕС за МСП на високо равнище ще филтрира инициативите на ЕС в сътрудничество със заинтересованите страни на МСП и ще подава сигнали относно онези, които следва да бъдат внимателно разгледани от гледната точка на МСП. Представителят за МСП също ще предоставя гледна точка за МСП в платформата „Готови за бъдещето“.

Кой ще има полза от това?

Някои примери за европейски МСП...



© W.sense

Цифровизация

Предприятието за технологии W•SENSE е пионер в подводния „интернет на нещата“. То осигурява защитена комуникация между подводни сензори и подводници, водолази и безпилотни превозни средства, което позволява по-добро наблюдение на морската среда. Европейската мрежа за предприятия посъветва това МСП как да получи достъп до финансиране и подкрепи представянето на дейността му пред потенциални инвеститори. Новите инвестиции дадоха възможност на W•SENSE да удвои персонала си до 23 души, разположени в 3 европейски държави.

Финансиране, отчитащо принципа на равенство между половете

Genomic Expression е дружество, което използва секвенцията на РНК, за да намери най-подходящото лечение за раково болни пациенти. Съоснователката на дружеството Гите Педерсон получи финансиране от Европейския съвет по иновациите (ЕСИ) и присъства на Деня на инвеститора на ЕСИ за жените иноватори. Тя говори за трудностите, с които се е сблъскала, когато е трябвало да представи идеите си пред комисии от инвеститори, съставени само от мъже. За Гите и дружеството ѝ увеличаването на броя на жените инвеститори би означавало не само да се подобрят шансовете ѝ да получава финансиране, но и да се улеснят контактите ѝ с други жени, за да си помагат взаимно.



© Европейски съюз, 2020 г.

Повторното използване на този документ е разрешено, при условие че се посочи неговият автор и се обозначат евентуалните промени в него (Creative Commons Attribution 4.0 International license). За използването или възпроизвеждането на елементи, които не са собственост на ЕС, може да е нужно да се поиска разрешение директно от носителите на права. Всички изображения © Европейски съюз, освен ако не е посочено друго. Иконите © Freerik — всички права запазени.

Print ISBN 978-92-76-16943-7 doi:10.2775/782423 NA-01-20-135-BG-C
PDF ISBN 978-92-76-16909-3 doi:10.2775/06229 NA-01-20-135-BG-N